

Career portal

offerte di lavoro e tirocinio

CC_2024_649

ACCOUNT MANAGER INDUSTRY



SETTORE

Infrastrutture, edilizia,
materiali per l'edilizia



CONTRATTO

Tempo indeterminato



TITOLO RICHIESTO

Corso di laurea magistrale/Corso di laurea



SCADENZA

29/10/24



SEDE

Pordenone, Friuli Venezia
Giulia, Italy

FIGURA PROFESSIONALE

Account Manager Industry

DESCRIZIONE DELL'AZIENDA

Azienda in cui l'innovazione consente un miglioramento in produttività, sicurezza e sostenibilità nel settore edile globale. È l'azienda in cui forti relazioni con i clienti creano soluzioni che costruiscono un futuro migliore. Dove il senso di appartenenza delle nostre 120 sedi, si riversano nelle nostre vite e nelle nostre case. Dove le persone diventano artefici del proprio sviluppo.

DISPONIBILITÀ ORARIA

Full time

MANSIONI

Stiamo cercando un/una Account Manager Industry con esperienza da inserire nel nostro team commerciale della Divisione Energia & Industria. Non si tratta di una comune attività di vendita, ma di un'esperienza arricchente che ti permetterà di svilupparti in un contesto con una forte cultura aziendale che si distingue per risultati eccezionali e lavoro di squadra.

In qualità di Account Manager E&I avrai il compito di sviluppare i nostri clienti prevalentemente in ambito Industry e di scoprire in che modo possiamo supportarli con le nostre soluzioni innovative. Ti troverai sempre in contesti diversi: linee produttive, uffici tecnici di progettazione, industrie, aziende e cantieri.

Il nostro modello di vendita si basa sulla professionalità delle nostre consulenze e sulla stretta collaborazione con i nostri clienti. Si tratta, infatti, di un vero e proprio lavoro sul campo: dovrai rimboccarti le maniche per presentare alcuni dei prodotti più innovativi nel settore, illustrerai i nostri software più all'avanguardia e proporrà tutte quelle soluzioni e servizi che i clienti potranno aspettarsi da un'azienda come la nostra. Dovrai coltivare rapporti con clienti curiosi ed entusiasti,

supportandoli nel trovare le soluzioni più innovative e convenienti per le loro esigenze.

REQUISITI

Corsi di laurea richiesti:

- Economia aziendale
- Economia e commercio
- Economia aziendale 2
- Economics - scienze economiche
- International marketing, management and organization
- Ingegneria per l'ambiente e l'energia
- Ingegneria per l'ambiente, il territorio e la protezione civile

REQUISITI PREFERENZIALI

- Laurea Tecnico Scientifica costituisce titolo preferenziale

REQUISITI LINGUISTICI

- Buona conoscenza della lingua inglese

ATTITUDINI E SOFT SKILLS

- Almeno un anno di esperienza nelle vendite, oppure grande interesse nei processi industriali
- Esperienza nel rapporto diretto con il cliente
- Solide capacità comunicative e relazionali
- Impegno, coraggio e ambizione
- Capacità di lavorare per obiettivi