

# Career portal

## offerte di lavoro e tirocinio

CC\_2024\_650

### ACCOUNT MANAGER



#### SETTORE

Infrastrutture, edilizia,  
materiali per l'edilizia



#### CONTRATTO

Tempo indeterminato



#### TITOLO RICHIESTO

Corso di laurea magistrale/Corso di laurea



#### SCADENZA

29/10/24



#### SEDE

Pordenone, Friuli Venezia  
Giulia, Italy

---

# FIGURA PROFESSIONALE

Account Manager

## DESCRIZIONE DELL'AZIENDA

Azienda in cui l'innovazione consente un miglioramento in produttività, sicurezza e sostenibilità nel settore edile globale. È l'azienda in cui forti relazioni con i clienti creano soluzioni che costruiscono un futuro migliore. Dove il senso di appartenenza delle nostre 120 sedi, si riversano nelle nostre vite e nelle nostre case. Dove le persone diventano artefici del proprio sviluppo.

## DISPONIBILITÀ ORARIA

Full time

## MANSIONI

Stiamo cercando Account Manager con esperienza da inserire nel nostro team commerciale. Non si tratta di una comune attività di vendita, ma di un'esperienza arricchente che ti permetterà di svilupparti in un contesto con una forte cultura aziendale che si distingue per risultati eccezionali e lavoro di squadra.

In qualità di Account Manager avrai il compito di sviluppare i nostri clienti e di scoprire in che modo possiamo supportarli con le nostre soluzioni innovative. Ti troverai sempre in contesti diversi: cantieri, aziende, oppure uffici e impianti produttivi.

Il nostro modello di vendita si basa sulla professionalità delle nostre consulenze e sulla stretta collaborazione con i nostri clienti. Si tratta, infatti, di un vero e proprio lavoro sul campo: dovrai rimboccarti le maniche per presentare alcuni dei prodotti più innovativi nel settore, illustrerai i nostri software più all'avanguardia e proporrà tutte quelle soluzioni e servizi che i clienti potranno aspettarsi da un'azienda come la nostra. Dovrai coltivare rapporti con clienti curiosi ed entusiasti, supportandoli nel trovare le soluzioni più innovative e convenienti per le loro esigenze.

## REQUISITI

## **Corsi di laurea richiesti:**

- Economia aziendale
- Economia e commercio
- Economia aziendale 2
- Economics - scienze economiche
- International marketing, management and organization
- Diritto per le imprese e le istituzioni
- Relazioni pubbliche
- Comunicazione integrata per le imprese e le organizzazioni

## **REQUISITI LINGUISTICI**

- Buona conoscenza della lingua inglese

## **ATTITUDINI E SOFT SKILLS**

- Esperienza almeno biennale nelle vendite e a rapporto diretto con il cliente
- Solide capacità comunicative e relazionali
- Impegno, coraggio e ambizione
- Capacità di lavorare per obiettivi