

# Career portal

offerte di lavoro e tirocinio

CC\_2025\_188

## TECNICO COMMERCIALE – TECHNICAL SALES MANAGER



### SETTORE

Metalmeccanica e meccanica  
di precisione



### CONTRATTO

Da definire in sede di  
colloquio/Apprendistato/  
Tempo indeterminato



### TITOLO RICHIESTO

Corso di laurea/Corso di laurea magistrale



### SCADENZA

08/04/25



### SEDE

Portogruaro, Veneto, Italy

---

# FIGURA PROFESSIONALE

Tecnico Commerciale – Technical Sales Manager

## DESCRIZIONE DELL'AZIENDA

azienda di progettazione e produzione di impianti oleodinamici

## DISPONIBILITÀ ORARIA

Full time

## MANSIONI

- Sviluppare il portafoglio clienti e consolidare i clienti in essere con relazioni sistematiche, costruttive ed efficaci;
- Mantenere con costanza - nel tempo - il rapporto con la clientela, attraverso un elevato livello di servizio e un'alta attenzione alla relazione;
- Gestire le fasi di preventivazione e di offerta, con supporto di figure senior, al fine di individuare le soluzioni più appropriate;
- Proporre periodicamente ai clienti acquisiti prodotti e soluzioni complementari, al fine della migliore fidelizzazione;
- Partecipare a fiere ed eventi di settore;
- Predisporre la reportistica relativa alla propria attività a destinazione del management;
- Garantire il raggiungimento dei target commerciali stabiliti dal management.

## REQUISITI

### Corsi di laurea richiesti:

- Ingegneria gestionale
- Ingegneria meccanica
- Ingegneria meccanica 2

## REQUISITI PREFERENZIALI

- un esame universitario incentrato sulla materia oleodinamica costituirà requisito preferenziale;
- conoscenza del disegno meccanico e della simbologia pneumatico/oleodinamica costituirà requisito preferenziale.

## **REQUISITI LINGUISTICI**

- padronanza lingua inglese

## **REQUISITI TECNICI/INFORMATICI**

- Conoscenza dei circuiti pneumatici/oleodinamici,
- Conoscenza dei principali applicativi informatici, Autocad e pacchetto MS Office

## **ATTITUDINI E SOFT SKILLS**

- Empatia, capacità di stabilire relazioni efficaci, durature, costruttive;
  - Ottime capacità comunicative ed organizzative;
  - Flessibilità;
  - Forte propensione all'attività commerciale condotta lavorando per obiettivi ed in tempi ridotti, dinamicità;
  - Motivazione e determinazione, maturità, forte spirito di iniziativa/proattività.
- 
- Massima disponibilità ed abitudine a trasferte e spostamenti;
  - Residenza in un raggio di 60/70 km da Portogruaro.