

# Career portal

offerte di lavoro e tirocinio

CC\_2026\_250

## IMPIEGATO/A COMMERCIALE ESTERO FRANCESE

→ **SETTORE**  
Altro

→ **CONTRATTO**  
Da definire in sede di colloquio

→ **TITOLO RICHIESTO**  
Corso di laurea

→ **SCADENZA**  
01/06/26

→ **SEDE**  
San Stino di Livenza, Veneto,  
Italy

---

# FIGURA PROFESSIONALE

IMPIEGATO/A COMMERCIALE ESTERO FRANCESE

## DESCRIZIONE DELL'AZIENDA

Azienda italiana, settore Gomma Plastica, tra le principali nella produzione di contenitori per bevande e alimenti di pasticceria, catering e gelateria. Realtà nata nel 1994, ad oggi esporta i suoi prodotti in tutto il mondo e conta oltre 100 dipendenti; riconosciuta sul territorio nazionale ed internazionale anche per importanti certificazioni come BRC- British Retail Consortium e UNI/PdR 125

## ORARIO DI LAVORO

08:00-18:00

## DISPONIBILITÀ ORARIA

Full time

## MANSIONI

### **Ti stavamo cercando!**

Al momento siamo alla ricerca di una persona che possa entrare nel nostro ufficio commerciale estero per poter ampliare e potenziare il proprio team.

La persona selezionata avrà la possibilità di lavorare in un ambiente dinamico nel quale poter mettere in gioco il proprio talento e dove viene incentivata la collaborazione e la passione per il raggiungimento di obiettivi comuni.

Mansioni principali:

- Gestire e sviluppare un portafoglio clienti esistente e acquisirne di nuovi sul territorio di lingua FRANCESE.

- pianificazione ed implementazione delle strategie commerciali per aree assegnate;
- costante monitoraggio ed analisi qualitativa e quantitativa dei dati di vendita;
- pianificazione di offerte mirate su specifica richiesta del cliente;
- gestione di tutte le problematiche legate alla vendita;
- ricerca di potenziali partner.
- Partecipare a fiere di settore e eventi di networking.
- Collaborare con il team tecnico per garantire la migliore soluzione al cliente.

Luogo di lavoro:

Il lavoro si svolge in ufficio, presso la sede di San Stino di Livenza (VE).

Contratto di lavoro:

Full Time – 40 ore settimanali.

L'azienda garantisce a tutti/e i/le candidati/e pari opportunità contrastando ogni forma di discriminazione. L'offerta si intende rivolta a candidati di ambo i sessi ai sensi della Legge n° 903/77 e n°125/91. Tutti/ e i/le candidati/e sono invitati /e a leggere l'informativa sulla privacy ai sensi dell'art. 13 del Regolamento (UE) 2016/679 sulla protezione dei dati (GDPR) presente sul nostro sito.

## Corsi di laurea richiesti:

- Economia aziendale
- Economia e commercio
- Lingue e letterature straniere
- Mediazione culturale

## REQUISITI PREFERENZIALI

- preferibile esperienza pregressa ricoprendo un ruolo affine al profilo ricercato;

## REQUISITI LINGUISTICI

- conoscenza della lingua **FRANCESE in modo OTTIMALE;**

## ATTITUDINI E SOFT SKILLS

- spiccate capacità relazionali;
- forte orientamento al cliente e alla vendita;
- Spiccate doti di negoziazione e problem-solving.