

Career portal

offerte di lavoro e tirocinio

CC_2026_426

TECHNICAL SALES SPECIALIST



SETTORE

Chimica



CONTRATTO

Lavoro subordinato a tempo
determinato



TITOLO RICHIESTO

Corso di laurea magistrale/Corso di laurea



SCADENZA

21/09/26



SEDE

Udine, Friuli Venezia Giulia,
Italy

FIGURA PROFESSIONALE

Technical Sales Specialist

DESCRIZIONE DELL'AZIENDA

Leader globale nella biosicurezza e nella sicurezza alimentare con prodotti a valore aggiunto e soluzioni per prevenire malattie o contaminazioni sia negli animali che nell'uomo. L'esperienza del nostro personale, le elevate performance delle 30 unità industriali e la presenza commerciale in 120 paesi ci hanno permesso di fare dell'innovazione e dello sviluppo la nostra priorità.

DISPONIBILITÀ ORARIA

Full time

RETRIBUZIONE ANNUA LORDA

20000€ - 30000€

MANSIONI

- Gestirai e svilupperai il portafoglio clienti nell'area Veneto / Friuli Venezia Giulia.
- Identificherai nuove opportunità di business attraverso attività di prospezione e contatto con potenziali clienti.
- Elaborerai e presenterai proposte tecniche e commerciali coerenti con le esigenze dei clienti.
- Fornirai supporto tecnico presso i clienti su sanificazione, igiene, applicazioni di prodotti e ottimizzazione dei processi.
- Organizzerai, quando necessario, audit, test e attività dimostrative presso gli stabilimenti clienti.
- Collaborerai con distributori, agenti e partner locali per sviluppare la presenza dell'azienda nell'area.
- Aggiognerai anagrafiche clienti e attività tecnico-commerciali nel CRM.

- Collaborerai con Customer Service, logistica e colleghi interni per garantire un servizio efficace e tempestivo.
- Analizzerai l'andamento commerciale dell'area e contribuirai al raggiungimento degli obiettivi di vendita.

REQUISITI

- Residenza o domicilio stabile in Veneto o Friuli Venezia Giulia.
- Conoscenza dei principali processi produttivi dell'industria alimentare e delle bevande.
- Conoscenze di base di microbiologia alimentare, chimica generale e procedure di sanificazione.
- Residenza o domicilio stabile in Veneto o Friuli Venezia Giulia.
- Conoscenza dei principali processi produttivi dell'industria alimentare e delle bevande.
- Conoscenze di base di microbiologia alimentare, chimica generale e procedure di sanificazione.

Corsi di laurea richiesti:

- Scienze agrarie
- Scienze e tecnologie alimentari
- Scienze per l'ambiente e la natura

- Viticoltura ed enologia
- Analisi e gestione dell'ambiente
- Food sciences for innovation and authenticity
- Scienza ed economia del cibo
- Scienze e tecnologie agrarie
- Scienze e tecnologie alimentari 2
- Viticoltura, enologia e mercati vitivinicoli
- Biotecnologie
- Biotecnologie molecolari

REQUISITI PREFERENZIALI

- Esperienza commerciale o tecnico-commerciale nel settore Food & Beverage.
- Esperienza in aziende attive in detergenza, sanificazione, sistemi di dosaggio, qualità, ingredienti o servizi per l'industria alimentare.
- Conoscenza dei mercati carne, latte, bevande o altri comparti dell'industria alimentare.
- Familiarità con sistemi di dosaggio dei prodotti chimici.
- Buona conoscenza della lingua inglese.

ATTITUDINI E SOFT SKILLS

- Attitudine commerciale, capacità organizzativa e orientamento al risultato.
- Buone capacità relazionali, proattività e problem solving.
- Disponibilità a viaggiare frequentemente nell'area assegnata.
- Patente di guida in corso di validità.